

# 明日へ。

企業として成長するだけでなく、働くスタッフも成長でき、  
そしてお客様自身のテニスライフも成長していく存在でありたい。

みんなが成長できる会社、私たちはVIP・TOPグループ。

## VIP・TOP グループフィロソフィー

「テニスのある人生を伝えたい」というミッションのもと、  
上手くなる、楽しくなるレッスンを通して、  
お客様の健康的な暮らしづくりに貢献してまいります。

## VIP・TOP MISSION

私たちが目指すもの

- テニスのある人生を伝えたい
- 原点は、お客様の笑顔
- VIP・TOPグループ、7つの約束

## VIP・TOP WAY

行動指針・指導方針

- お客様第一主義
- 熱血指導
- 心配りのあるサービス

## VIP・TOP QUALITY

私たちのレッスン品質

- 安心安全へのこだわり
- 快適空間へのこだわり
- レッスンへのこだわり

## CUSTOMER IMPRESS

お客様に最高の感動をご提供

- 「楽しく、やさしく、美しく」
- 満足から感動のテニスへ
- 充実したテニスコミュニティ



# 日本のテニス スクールに革命を。

## 1975年、東京都江東区で日本初のインドアテニススクール開校。

私たちVIP・TOPグループは、1975年に日本初のインドアテニススクールを開校。その当時テニススクールといえば競技志向の選手養成を中心とした施設か、教えてやると言わんばかりのスクールがほとんどでした。そこで私たちは、より多くの人々にテニスを楽しんでもらいたいという想いから、インドアにこだわったスクールを始めたのです。冷暖房完備のインドアコートなら、天候に関係なく快適に

テニスを楽しんでいただくことができます。足にやさしいカーペットコートは、身体への負担も軽減できます。テニスを、生涯スポーツとして楽しんでいただくために「楽しく、やさしく、美しく」をモットーにレッスン。スクールに通い仲間と出会う楽しさ、ボールを打ち汗を流す爽快感、アフターテニスの楽しみなど、お客様に寄り添いながらテニスのさまざまな魅力をお伝えしていきます。



VIP インドアテニスクラブ (1975年4月開校)



VIP インドアテニスクラブ



TOP インドアステージ横浜コットンハーバー (2017年10月開校)



# テニスのある人生を伝えたい。



## 成長できる会社、その原点はお客様の笑顔です

上達するとテニスは面白くなる。毎日が楽しくなる。笑顔になる。VIP-TOPグループには、延べ11万人以上の方々に笑顔にしてきた実績があります。私たちのレッスンモットーは「楽しく、やさしく、美しく」。わかりやすい丁寧なレッスンを心がけ、上手にできない方をやさしく手助けすることこそ、私たちの役割と考えます。テニススクールはお客様に教えるところですが、お客様との出会いの場でもあります。お客様から逆に教えていただき、自分たちも成長していく。できないお客様から問題をいただき、解決することで自分自身も成長する。満足から感動へ。成長の原点は、お客様の笑顔です。



## お客様に生涯テニスを楽しんでいただくために。VIP-TOPグループ7つの約束

### 7つの約束

- 1 いつも明るい笑顔と爽やかな挨拶を忘れません。
- 2 つねに清潔で気持ちよい環境を保ちます。
- 3 ケガ防止など安全には最大限注意を払います。
- 4 一生懸命、一緒に汗を流します。
- 5 一人ひとりに合わせた親切・丁寧なレッスンを行います。
- 6 悩みを一緒に解決し、必ず上達への道を拓きます。
- 7 お客様からのご意見を大切に改善の努力を惜しみません。





# すべては、 お客様の笑顔のために。



## 私たちの行動指針

### 主役であるお客様の人生に豊かな時間を提供

私たちが提供するサービスは、すべてお客様が出発点です。どんな場面においても判断、言動、行動の基準は「お客様がどうありたいか」。主役であるお客様に楽しんでいただくことが私たちの役割です。お客様を大切に、そのお客様のサポーターとして精一杯のサービスを提供する。いつも元気でチームワークを大切にお客様第一主義を心がけ、来て良かったとお帰りいただくことが、私たちの最高の喜びです。



## 私たちの指導方針

### 「走れ!汗をかけ!声を出せ!」という情熱と熱血

お客様第一主義を掲げる私たちは、一生懸命、自分たちが向上していかなければ、お客様にご満足いただくことはできないと考えています。コーチとしてのスキルを磨き、VIP・TOPグループ独自のメソッドで上達へと導くのはもちろんですが、何よりもお客様の視点に立ち、お客様に喜んでいただけるよう、常におもてなしの心を持って「走れ!汗をかけ!声を出せ!」を指導方針として、自ら実践しつつ、取り組んでいます。



### お客様に笑顔になっていただく

事務手続き、接客サービスだけがフロントの仕事ではありません。お客様を元気づけ、相談にのり、お客様の人生の中に豊かな時間を提供すること。勇気を出してテニスのステージに一步踏み出されたお客様に最大の敬意を払い、最高の喜びを味わっていただく。お客様に笑顔になっていただくことがこそが私たちの仕事であり私たちの喜びです。



### すべてのお客様に目を配るコーチ

私たちは、レッスンを続けていただくこそが、テニスの楽しさをわかっている第一歩と考えています。できない人をできるようにする、わかりやすい丁寧なレッスン。初めての方でも不

安なく入り込んでいただけるよう、またレッスンに毎回出席いただけるよう、コーチはきめ細かく目を配ります。私たちは、落ちこぼれは作りません。



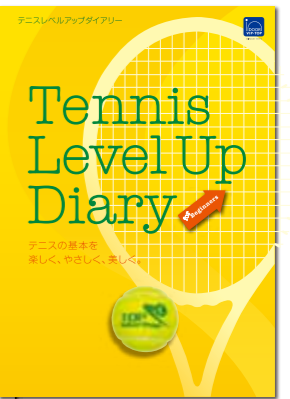
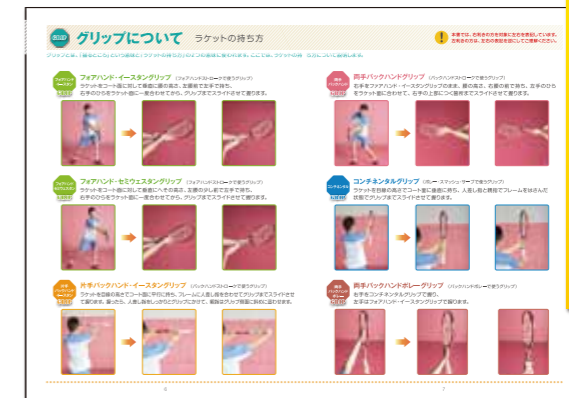


# VIP-TOPのレッスン品質は、 ここまでこだわります。



## 上達を実感できるテキスト、レベルアップダイアリーを使用

初心者クラスのレッスンには、専用テキスト「レベルアップダイアリー」を使用。レッスン終了後にその日の進捗や注意点をコーチが記入。コーチと一緒に目標と進捗を確かめながら、わかりやすい丁寧なレッスンを進めています。



テニスレベルアップダイアリー

## 通常の半分、0.5面のコートを使用する 初心者クラスを全時間帯で開講

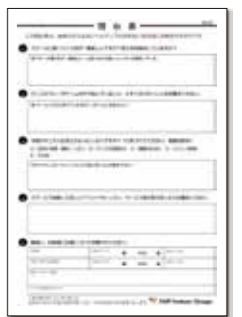
レッスンには、VIP-TOPグループ独自のノウハウである初心者専用の半面コート\*を使用。運動が苦手な方でも、ゆっくり、無理なく上達することをめざします。テニスが初めての方から「こんなコートがあって良かった!」と喜ばれています。



\*特許第5032023号

## お客様一人ひとりに 問心票を活用して対応

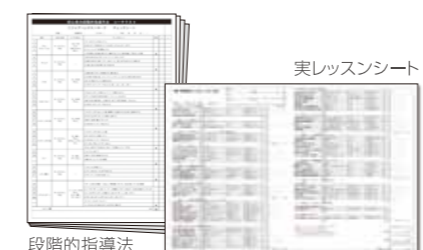
お客様一人ひとりに対応する、それがVIP-TOPグループのレッスンです。ご入会時と年1回書いていただく「問心票」を元に、悩みやご希望をお聞きし、お客様と目標を共有。グループレッスンの中にも個人指導の時間を設け、一緒に悩みや苦手を克服していきます。



問心票

## 段階的指導法の活用

VIP-TOPグループのレッスンは、初心者を段階的に上達へと導く「段階的指導法」を活用します。「できた!」という小さな成功の積み重ねによって、テニスを楽しみながらいつの間にか上達している、それが私たちのめざすレッスンです。この「段階的指導法」は、経験者に対しても、苦手なショットの克服や悪い癖がついたフォームの矯正に使います。新規採用のコーチには「段階的指導法コーチテスト」を実



段階的指導法

施、フォアハンドストロークだけでも31項目の指導ステップをマスターしたコーチだけがコートに立てるなど、VIP-TOPコーチ陣のバイブルとなっています。

## コーチを磨く実レッスンシート

実レッスンシートで、接客サービス業としてコーチに求められる振る舞い、お客様とのコミュニケーションまで全方位で評価。コーチの指導に役立てます。

## 外部研修制度

日本テニス協会、日本テニス事業協会、日本プロテニス協会主催のイベントにコーチを派遣。また協会の主催するセミナーへの参加、各種の資格取得など3協会と強いつながりを持っています。

## コーチ研修

お客様に最高のレッスンをご提供することが、コーチの役割であり使命です。そのため、コーチは日々、レッスン力を向上する努力を怠りません。毎週日曜日の夜、レッスンが終了した後に実施するコーチ研修会では、レッスン技術の向上のために毎回テーマを設定。指導方法、矯正方法などのノウハウの共有や球出しなどのレッスン技術向上等の自己啓発に取り組んでいます。







## がんばった結果をカタチにするテニストライカード

ジュニアテニススクールのレッスンでは、テニスの技術の習得とともに体のさまざまな器官をうまく働かせ、思うように体の動きやボールをコントロールできる能力(コーディネーション能力)を高めるトレーニングを通じて、子どもたちの発育・発達段階に応じた敏捷性の向上をめざします。レッスンには、VIP・TOPグループ独自の「テニストライカード」を導入。「テニストライカード」は、各レベルの進級要素が記された教材で、単なる進級の判断材料ではなく、子どもたちがテニスをするのが楽しみになり、がん

ばる気持ちを持てるようになることを目的にしたものです。担当コーチが子どもたちの習熟度合いを記入し保護者の皆様にお返しすることで、保護者の皆様に子どもたちの成長をお伝えするツールにもなります。



ジュニア用テニストライカード



テニスを通じて子どもたちの健全な心と体を育みます。

## チャレンジする心を養うジュニアクラス発表会

ジュニアクラスでは、子どもたちの社会性を育むことを目的に、レッスンを通して「ミニ社会体験の場」を提供。その一環として年1回、日頃の成果や成長を保護者の皆様をご覧になれる生徒全員参加の「発表会」を実施しています。子どもたちは、大勢の方々に観ていただいている中でプレーすることを経験します。また、トッププロをゲストとして招き、プロ選手とラリーすることも経験します。子どもたちには、目標を意識して取り組む姿勢を求めています。そこでは競い合い、磨き合う、強い心が育まれます。失敗を恐れず、つねに前向きにチャレンジする。私たちは、そんな子どもたちの成長を手助けしていきます。



## 世界をめざす子どもたちのためのVIPテニスアカデミー

VIP テニスアカデミーは、TOP インドアステージ氷川台に隣接する桜台テニスクラブのご協力をいただき、VIP・TOPグループスタッフが指導するプレーヤー育成コースです。都大会、関東大会、全国大会で活躍する選手を輩出しています。入会にあたっては、実技テストと保護者同伴の面接を受けていただきます。もっと上手に!もっと強く!VIP・TOPグループは、そんな競技テニスを志向する子どもたちを応援します。





# アフターも楽しい、 充実したテニスコミュニティがあります。



## さまざまなイベント親睦会が充実

### お客様のテニスライフをサポート

VIP・TOPグループでは、お客様にレッスンを通じてテニスの楽しさを伝えてだけでなく、レッスン外のさまざまな楽しみ方も提案。全員参加のイベントを中心に、グランドスラム優勝者当てクイズや年末のクラス内トーナメントでのミニ優勝カップ贈呈など、各種館内イベントを多彩に行っています。また、レッスンの後の食事や飲み会でお客様同士の親睦を深めたり、アウトドアでの楽しみ方に触れるテニスカンプを開催。有名プロが出場する試合の観戦ツアーなども行っています。



夏のテニスカンプ



親睦を深める飲み会



グランドスラムの展示や陶芸体験教室などの館内イベント

### スクール対抗で盛り上がるVIP・TOP CUP

年1回、全校の代表選手による「VIP・TOP CUP 争奪スクールNo.1決定戦」を開催。各校の予選を勝ち抜いた女子ダブルス・男子ダブルス・コーチダブルスの3組によってチームを組み、対抗戦を行います。各校で応援団を結成。毎年500人近い方が集まり、お揃いのチームカラーのTシャツを着て自校のチームに熱い声援を送っています。



VIP・TOP CUP

### スクール対抗戦



多摩校



相模大野校



氷川台校



波崎校



世田谷校



亀戸校



津田沼校



鴨居校



# お客様に満足と感動をお届けするコーチ&スタッフ。

ここでご紹介するのは、VIP・TOP グループの仕事の可能性と多様性。

「好き」を仕事にして、あなたらしい「自分の明日」を見つけませんか。

会社、そしてお客様が自分を成長させてくれた。  
女性初の管理職として今度は自分が人を育て会社を大きくしたい。



入社して18年目になります。現在はアシスタントマネージャーとしてマネージャーの補佐やフロント業務の統括、コーチとしてレッスンも担当しています。全員参加で行うコーチ研修やフロント研修は、いまやVIP・TOPの文化ともいわれるくらいみんな勉強熱心です。そのおかげでしょうか、教え子がアルバイトで入ってきたり、社員として戻ってきている人が何人もいます。それはお客様にとってだけでなくコーチやスタッフにも居心地のいい場所であることの何よりの証でしょう。いまは、人材育成に夢中。一人でも多くのアルバイトスタッフが正社員になれるよう頑張っています。

津田沼校 アシスタントマネージャー 矢口 宏美

日本一のレッスンと日本一のサービスを提供して  
日本一のスクールにしたい。



ずっと続けてきた野球に代わって、熱くなれるスポーツとして見つけたのがテニスでした。その面白さに夢中になり、仕事としてもテニスを続けたいと思い入社しました。VIP・TOPはパワーのある会社です。明るく元気なお客様が多く、コートにも笑顔と活気があふれています。コーチとして嬉しかったのは、初めてラケットを握ったお客様が少しずつ上達して上のクラスに行き、そこで頑張っている姿を見たときでした。入社して3年、将来をイメージしながら日常の業務に取り組んでいます。自分が成長すれば会社も成長します。頑張ってVIP・TOPを日本一のスクールにしたい!

亀戸校 コーチ 中村 泰斗

テニスが好きな人たちと一緒に、テニスを仕事にできる喜び。  
テニスをもっと広めるとい目的に向かって頑張りたい。



専門学校のスポーツ科在籍時にアルバイトでVIP・TOPのコーチを経験、独自のカリキュラムやコーチスキルの高さに感激し、そのまま社員になりました。入社4年目ですがレッスンと安全管理を中心とした業務を担当しています。VIP・TOPの最大の特長は初心者にやさしいレッスンです。お客様の上達を些細なことでもしっかり褒め、取り残されそうな人を見逃さずフォローする。コーチとしてすべてのお客様に目を配っています。イベントなどの集客力の高い先輩コーチのように、お客様からも会社からも信頼されるコーチになりたいですね。

多摩校 コーチ 梅元 駿

一人でも多くのお客様に顔と名前を覚えていただき  
気軽に話していただける存在になりたい。



かつてTOP インドアステージでテニスを習い、大学時代にはアルバイトをしていた経験から、就職するならこしかならないと思っていました。現在、フロントとしてお客様のお迎えや電話対応などの接客から書類やデータのチェック、シフト管理、教育など業務は多岐にわたっています。お客様にはレッスン以外にも仕事や家事から離れた時間を楽しんでいただけるよう、館内に季節の飾りつけやコーチやスタッフの人となりが見られるようなPOPを貼り出すなどアイデアを出し合っています。一人でも多くのお客様に顔と名前を覚えていただき、気軽に話せる存在になりたいと思います。

相模大野校 フロントスタッフ 長田 逸希

テニスの楽しさをお伝えすることでお客様のお役に立ち、  
私自身も成長できる。コーチは、そんな幸せな仕事です。



小学1年からテニスを始め、中・高・大と競技テニスを続け、縁あってこの会社に入社。6年目のいま、コーチとして一般とジュニアのクラスを担当しています。コートには年齢も職業もさまざまなお客様がいらっしゃいますので、心がけているのはまずコーチである私自身がテニスを楽しむこと。そうすれば、お客様にも必ず楽しんでいただけます。楽しい時間を一緒に過ごすことでお客様の上達を間近で見られるのは大きな喜びです。年配のお客様からはもちろん、ジュニアのお子さんからも教えられることがたくさんあります。お客様の笑顔が私自身の元気と成長の源となっています。

相模大野校 コーチ 小林 磨実

管理職として人も自分も成長させ、スクールを大きくして  
テニスの魅力を広く伝えていきたい。



コーチの仕事はレッスンだけではなく、テニスの楽しさを広めることも大事な仕事です。VIP・TOPにはトッププロを育てるようなコーチもいますが、テニスが初めての人にテニスの素晴らしさを知っていただき、テニスを生涯続けたいという人を一人でも増やすこと、それが私たちの役目だと思っています。そのためには管理職として、自分が学んだことを次の世代につないで、テニススクール業界の裾野を広げていきたいと考えています。スクール運営を任せられるような後進を育てることで、VIP・TOPグループもさらに成長していく。そんな大きな夢に向かって一緒に働きませんか。

横浜コットンハーバー校 アシスタントマネージャー 佐々木 俊己

\*在籍校と役職は、印刷時点のものです。



# そこには、お客様と共に成長する自分があります。

VIP・TOPグループでは、

社員の情熱をバックアップ、キャリアアップをサポートするために、社内制度の充実、そして福利厚生の充実にも力を入れています。

## コーチ資格制度

レッスンを「指導力・技術力・運営力」の3つの要素で評価、コーチ資格として認定する独自の資格制度を導入しています。評価方法の一つである「実レッスンシート」は、レッスンにおけるコーチの弱点の発見と補強に効果を上げています。資格判定にはこの「実レッスンテスト」以外に、「筆記テスト」「プライベートレッスンテスト」「実技テスト」を実施。「実技テスト」は、年1回全社員コーチを集めて実施しています。



## フロント研修

フロントはスクールの顔。お客様に快適にスクールライフをお楽しみいただけるよう、おもてなしの精神から接客スキル、電話対応から応急処置まで、定期的に研修会を開催し、接客力の向上に努めています。専門講師を招いての接客研修や様々なシーンを想定したロールプレイング研修、日々のお客様対応を社内テスターが評価・判定するフロント資格制度、社外の接客研修会やマナー研修会にも積極的に参加しています。また、年1回実施するフロント全体研修会ではお客様に喜んでいただいた成功事例の発表や、より良いサービスをめざした研究発表などを通じて、品質の改善に取り組んでいます。



## 社員総会

年に1回、10月に全社員が集まる「社員総会」を開催。ここでは、1年間の活動を総括し、同時に次年度の活動計画を全社員で共有します。また、各営業所からも活動の成果を発表することで、全スクールでノウハウを共有する場ともなっています。現状に甘んじることなく、日々レッスン・サービスの改善を心がけ、進化・成長し続けることがお客様のためにもなると考えています。



## MVP表彰

社員総会後の親睦パーティにおいて、1年間の活動実績に基づいて、活躍した社員の表彰を行っています。年度の重点戦略に対する重点施策部門、最優秀新人賞、新規会員獲得優秀賞、優秀フロント賞、ベストサポート賞など事業運営部門として十数部門を表彰しています。その中からMVPとして2名を選出。副賞としてテニスのグランドスラム観戦ツアー（全豪・全仏・全英・全米）が贈られます。



## テニスグランドスラム観戦ツアー



2014 AUSTRALIAN OPEN



2017 US OPEN



2016 WIMBLEDON



2015 FRENCH OPEN



2016 WIMBLEDON



2018 AUSTRALIAN OPEN



## VIP・TOPグループでは、さらなる成長に向けて社員全員が安心して仕事に取り組めるよう福利厚生の充実を図っています。



◎昇給 / 年1回

◎賞与(正社員) / 年2回

◎各種手当

時間外手当、深夜手当、福利厚生手当、通勤費支給

◎社会保険

社会保険(健保、厚年、雇用、労災)、任意総合労災保険加入

◎各種制度

退職金制度、社宅制度、各種慶弔金制度、資格取得制度、研修制度、制服貸与制度、社員及び社員家族割引制度、社内ライセンス制度、優秀社員表彰制度、用品の社内販売制度

## 地域に貢献する活動を実践し、社会的責任を果たします。

私たちVIP・TOPグループは、地域のみなさまに豊かな人生を送っていただけるようスポーツを通して心身の健康と健全なコミュニティを提供してまいります。



### 近隣住民の方への感謝祭の開催

年1回、5月のゴールデンウィークに、近隣住民の方に参加いただく感謝祭「TOPフェスタ」を開催。スクールとお客様、そして地域住民の方との絆を深めています。



### テニスの普及という視点での活動

テニスそのものの普及も、私たちの重要な使命です。人が集まる商業施設などで体験イベントを開催、お子様やその保護者の方にテニスに触れていただく活動を行っています。



### 子どもたちを対象にした出張レッスン

幼児や児童を対象に、近隣の幼稚園や小学校に向向ってレッスンを行う、出張レッスンも定期的実施。テニスの楽しさを体験していただく機会を設けています。また、中学・高校の部活動での指導も行っています。

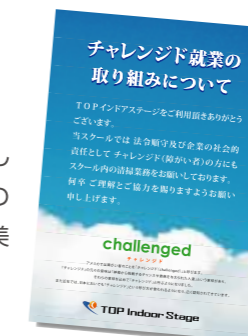


### 障がい者へのテニス普及活動

障がいのある方にもテニスを通して笑顔になっていただきたい。そんな願いを込めて、私たちは20年以上にわたって、障がいのある方にテニスの楽しさを伝える活動を行っています。

### チャレンジドスタッフの雇用

各スクールのクリーンスタッフとして、チャレンジドスタッフ(障がいのある方)を雇用し、施設内の清掃美化に従事していただいています。



### テニスの普及・発展に貢献

江東区テニス連盟・中央区テニス連盟・中野区テニス連盟など各地テニス連盟に協力。また、全日本テニス選手権の運営への協力や東京都テニス事業協会などにも協力、地域密着型の活動で貢献しています。さらに、トーナメントの運営受託や他社テニススクールのコーチ・スタッフの研修受け入れなども実施しており、多方面にわたってテニスの普及・発展に努めています。



いらっしゃったお客様全員に  
テニスの面白さ、楽しさを伝えたい。  
スクールをさらに増やして  
お客様の笑顔を全国に広げていきたい。

「100人のお客様が来られたら、100人のお客様全員にテニスの面白さ、楽しさを伝えられるように」が私の創業当時40数年前からの目標。  
今も変わらず全員にテニスが続けていただくことを求め続けております。  
テニスだったら自分にもできるのではないかと入会して来られるお客様を絶対失望させない。  
必ず上手くさせる、楽しくさせると気持ちを込めてレッスンに挑みます。  
もし続けることができなかつたら、テニスのない人生になってしまうのです。  
私はテニスが大好きです。テニスという素晴らしいスポーツに出会い、助けられ、励まされ、喜ばされ、学生時代、社会人生活を戦い抜いています。  
テニスがあるから元気です。この素晴らしいテニスを多くの方々に始めていただきたい、そして続けていただきたいと思っています。  
テニスの素晴らしさは、私が言うまでもなく無限です。でも、毎日が勉強です。  
私たちは大勢のお客様から教え方の勉強をさせていただいています。  
「上手くならない生徒」「やる気がないジュニア」「盛り上がらないクラス」  
誰のせいでしょうか。お客様のせいと考えるなら、テニスのコーチ、フロントに向いていません。自分のせいと思うから成長できるのです。  
私は初回のレッスンの時、お客様にお願いします。  
「どんな誘惑があってもレッスンを休まずに来てください」  
レッスンに来てくれないと上手くさせる、楽しくさせることができません。  
そして、一人ひとりに今期の目標を聞きメモします。  
お客様が100人いたら100人それぞれの目標があります。  
私もお客様全員を笑顔にすることを目標に走り続けます。  
スクールをさらに増やして、お客様の笑顔を日本全国に広げていきたいと思っています。

中嶋 康博

VIP・TOPグループ ゼネラルマネージャー

中嶋 康博

JPTAプロフェッショナル1/テスター  
USPTAエリートプロフェッショナル/テスター  
日本プロテニス協会 (JPTA) 元理事長  
日本体育協会公認テニスマスター教師  
日本テニス協会 元普及指導本部長  
日本テニス事業協会 元副会長 エグゼクティブテニスプロデューサー  
ブリヂストン契約プロ  
フィラ契約プロ



明日へ。



**TOP Indoor Stage**

● **トップインドアステージ 亀戸**



● **開業** 1997年11月 (2016年4月移転)  
 ● **延床面積** 2,286.09㎡ ● **コート数** 3面/ハーフコート:1面  
 ● **ゴルフ打席** 8席+パター+バンカー  
 〒136-0072 東京都江東区大島3-25-2  
 TEL.03-3636-3990

● **トップインドアステージ 津田沼**



● **開業** 1998年11月 ● **延床面積** 1,556.99㎡  
 ● **コート数** 3面  
 〒275-0016 千葉県習志野市津田沼2-4-19  
 TEL.047-478-8088

● **トップインドアステージ 多摩**



● **開業** 2000年12月 (2015年11月移転)  
 ● **延床面積** 2,193.74㎡ ● **コート数** 3面/ハーフコート:1面  
 〒192-0363 東京都八王子市別所 2-37-3  
 TEL.042-670-8881

● **トップインドアステージ 氷川台**



● **開業** 2004年12月 ● **延床面積** 2,578.84㎡  
 ● **コート数** 3面/ハーフコート:1面  
 〒176-0002 東京都練馬区桜台 3-45-8  
 TEL.03-3993-0009

● **トップインドアステージ 相模大野**



● **開業** 2008年7月 ● **延床面積** 2,413.95㎡  
 ● **コート数** 3面/ハーフコート:1面  
 〒252-0303  
 神奈川県相模原市南区相模大野7-9-15  
 TEL.042-767-5030

● **トップインドアステージ 横浜**



● **開業** 2017年10月 ● **延床面積** 1,973.58㎡  
 ● **コート数** 3面/ハーフコート:1面  
 〒221-0054  
 神奈川県横浜市神奈川区山内町15-6  
 TEL.045-595-9700

**VIP Tennis Academy**

テニススクール運営受託



● **ジュニア育成コース**  
 (トップインドアステージ氷川台内)  
 〒176-0002  
 東京都練馬区桜台 3-45-8  
 TEL.03-3993-0009



**ティップネス 鴨居  
 インドアテニス スクール**  
 〒224-0053  
 神奈川県横浜市都筑区  
 池辺町4261-5  
 TEL.045-938-4761



**テニスポート・波崎  
 インドアテニススクール**  
 〒314-0343  
 茨城県神栖市土合本町1-8762-13  
 TEL.0479-48-1134



**ゆうぼうと世田谷レクセンター  
 テニススクール**  
 〒157-0077  
 東京都世田谷区鎌田 2-17-1  
 TEL.03-3709-0161



## ◎会社概要

### 高木工業株式会社

本社

〒141-0031 東京都品川区西五反田7-19-1

創業：1929年(昭和4年)

設立：1965年(昭和40年)2月8日(設立登記日)

資本金：5,000万円

#### ●役員

代表取締役社長———高木 茂

取締役———清水 とし子  
前野 恭徳

監査役———廣井 善三郎

顧問——— 上席顧問(スポーツ事業本部担当) 中嶋 康博

執行役員—— 佐藤 修一(業務請負・人材派遣事業本部長)  
長南 雅之(スポーツ事業本部長)

●年商：2018年度 128億円

●社員数：380名(2018年10月現在)

#### ●事業内容

業務請負事業・人材派遣事業・有料職業紹介事業・物流事業・  
重量工事業・スポーツ事業・保険代理店事業・不動産事業  
携帯電話販売代理店事業・警備事業

#### ●許認可

労働者派遣事業許可【派13-300038】

有料職業紹介事業許可【13-ユ-300306】

宅地建物取引業免許【東京都知事(3)第83188号】

警備業認定 東京都公安委員会【第30004055号】

#### ●取引銀行

三井住友銀行 五反田支店／三菱東京UFJ銀行 五反田支店

みずほ銀行 五反田支店／りそな銀行 五反田支店

商工組合中央金庫 大森支店／横浜銀行 五反田駅前支店

農林中央金庫 本店／滋賀銀行 東京支店

#### ●加入団体

(一社) 日本生産技能労務協会／(一社) 日本人材派遣協会

(公社) 日本テニス事業協会／(公社) 日本プロテニス協会

(公社) 東京都宅地建物取引業協会

(一社) 日本消防防災電気エネルギー標識工業会

(一社) 全国警備業協会／(一社) 東京都警備業協会

#### ●グループ会社

株式会社イエス-タカギ

東京都大田区昭和島1丁目2番8号 昭和島ロジテムセンター4F

## ◎スポーツ事業沿革

1975年4月

江東区扇橋に日本初のインドアテニススクール  
「VIPインドアテニスクラブ」を開校。

1985年10月

「VIPインドアテニスクラブ」に、ゴルフスクールを併設。  
「VIPインドアスポーツクラブ」と改名。スポーツ事業部発足。

1997年11月

江東区亀戸にグループ校最大で開放感あるスペースの  
「TOPインドアステージ亀戸」を開校。

1998年11月

習志野市津田沼に「TOPインドアステージ津田沼」を開校。

2000年12月

多摩市多摩センター「TamaTime」内に  
「TOPインドアステージ多摩」を開校。

2004年12月

練馬区桜台に「TOPインドアステージ冰川台」を開校。

2008年4月

練馬区桜台に「VIPテニスアカデミー」を開校。

2008年6月

「VIPインドアスポーツクラブ」を開校。

2008年7月

小田急線相模大野駅前に  
「TOPインドアステージ相模大野」を開校。

2008年8月

「ティップネス鴨居インドアテニススクール」の  
スクール運営受託を開始。

2008年9月

「コ・ス・パ港北テニススクール」の  
スクール運営受託を開始(2011年09月閉校)。

2012年11月

「TOPインドアステージ冰川台」に卓球スクールを併設。

2014年4月

「テニスポート・波崎」のスクール運営受託を開始。

2015年4月

「ゆうぼうと世田谷レクセンター」のスクール運営受託を開始。

2015年11月

「TOPインドアステージ多摩」を八王子市別所に移転。

2016年4月

「TOPインドアステージ亀戸」を江東区大島に移転。

2017年10月

横浜市に「トップインドアステージ横浜コットンハーバー」を開校。



求人票（2020年4月採用）

会社名	高木工業株式会社スポーツ事業本部（VIP・TOPグループ）		
ふりがな	たかぎこうぎょうかぶしがいしゃ すぽーつじぎょうほんぶ		
事業内容	スポーツ事業（テニス・ゴルフ・卓球スクール事業、コンサルティング事業） 業務請負事業、人材派遣事業、重量工事業、損害・生命保険事業、不動産事業、警備事業		
住所	〒141-0031 東京都品川区西五反田 7-19-1 五反田高木 1F		
電話番号	03-6417-4266	FAX	03-6417-4267
URL	（スクール） <a href="https://viptop-group.jp/">https://viptop-group.jp/</a> （会社） <a href="http://www.yes-takagi.com">http://www.yes-takagi.com</a>		
代表者	代表取締役 高木 茂	採用担当	スポーツ事業本部 平井 雄介
会社概要	会社設立：1965年 資本金：5,000万円 年商額：128億円（H30年度） 従業員数：380名（H30年10月現在） スクール数：10校（直営5校、業務受託4校、ジュニア育成1校）		
職種	専門職（テニスコーチ、フロントスタッフ）		
仕事内容	テニススクールの運営全般：コーチング業務、接客業務、受付業務、プログラム開発業務、各種イベント・キャンプ等の企画運営業務、募集・集約業務、用品の管理販売業務等		
募集要項	採用予定人数：10名程度 応募方法：マイナビ2020または直接メール・電話にてご応募ください 必要書類：履歴書、成績証明書、卒業見込証明書、競技履歴書（コーチ専門職希望者のみ） 試験内容：面接、基礎能力試験、作文、適性検査、実技（コーチ希望者） 申し込み：マイナビ2020にて「高木工業」で検索ください 直接応募の場合は電話または <a href="mailto:saiyo@viptop.jp">saiyo@viptop.jp</a> へメールください		
勤務地	TOPインドアステージ（東京都江東区大島、練馬区氷川台、多摩市京王堀ノ内、千葉県習志野市津田沼、神奈川県相模原市相模大野、横浜市神奈川区山内町） ティップネス鴨居店（神奈川県横浜市都筑区）、テニスポート波崎（茨城県神栖市）、ゆうぽうと世田谷レクセンター（東京都世田谷区） VIPテニスアカデミー（ジュニア育成：東京都練馬区氷川台）		
待遇	正社員 専門職（コーチ・フロント） 初任給（大卒）206,800円（短大卒・専門学校卒）191,800円 モデル給与 基本給 206,800円、時間外手当（20H）30,774円、深夜手当（10H）3,078円 合計 240,652円 昇給：年1回 賞与（正社員）：年2回 社会保険（健保、厚年、雇用、労災）、任意総合労災保険加入、通勤費全額支給、社宅制度、研修制度、制服貸与、資格取得制度、公的資格年会費・更新料補助制度		
勤務・休日	週休2日制、有給休暇は法定通り、年末年始休暇、会社指定の休暇（年間休日：114日） 勤務：シフト制 8:00～24:00 ※勤務地により異なる		
備考	インドアテニススクールのパイオニアVIP・TOPグループ。テレビやテニス雑誌でお馴染みの中嶋康博のテニススクールです。現在9校展開、2017年横浜に新スクールもオープンしました。個々の成長が事業の成長につながると考えています。お互いに切磋琢磨する環境が個々の能力を高めます。向上心が旺盛で、共に成長し、共に事業を大きくしていける人材を募集します。		